

È l'Equity la parola chiave per il rilancio

Nel contesto attuale e prossimo del post COVID-19, il ruolo del *Private Equity* è strategico con notevoli aree di opportunità per le imprese e per gli investitori istituzionali. Grandi disponibilità di capitali da investire in operazioni di *Private Equity*, prezzi delle aziende, (multipli), che rientrano in valori più coerenti, limitata concorrenza da parte delle imprese industriali nelle operazioni di acquisizione in quanto occupate a riorganizzarsi. I gestori dei fondi di *Private Equity* dovranno operare con approccio selettivo ed un stile più industriale che finanziario.

Le performance dei fondi di *Private Equity* che hanno investito i propri capitali durante o appena dopo le crisi economiche passate, sono sempre state di gran lunga superiori ai fondi che hanno investito prima di una crisi. **Per gli investitori istituzionali l'attuale è il timing ideale per allocare risorse nei fondi di *Private Equity***, per generare rendimenti superiori, decorrelati e per attenuare l'elevata volatilità dei mercati quotati.



Luigi Terranova,
Amministratore Delegato,
Riello Investimenti
Partners SGR

Partner di Riello Investimenti dal 2007, per 15 anni è stato *Senior Partner* di una primaria società di consulenza strategica.

Ha affiancato le principali imprese italiane in progetti di *business development*, di M&A e di riorganizzazione. In precedenza per 5 anni ha lavorato in Citibank e Standard Chartered/West LB in Italia e all'estero. È laureato in Economia e Commercio con un Master in *General Management* presso la Harvard Business School.

Riello Investimenti Partners Sgr

Riello Investimenti Partners Sgr è una società di gestione del risparmio indipendente, attiva da oltre 20 anni nel settore degli Investimenti Alternativi nella gestione di fondi nel segmento del *Private Equity* e del *Private Debt*. Ha oggi in raccolta il terzo fondo di *Private Equity* e il secondo fondo di *Private Debt* e dalla nascita conta più di 30 operazioni, per un patrimonio gestito di circa 240 milioni di euro. Il suo *background* industriale costituisce un importante vantaggio competitivo, perché consente di far leva su un consolidato *network* di relazioni con imprenditori, *manager* e *advisor* specializzati. Sin dalle origini la Sgr opera nel segmento delle PMI, prediligendo le realtà con un fatturato medio tra 20 e 100 milioni di euro, con l'obiettivo di creare valore sostenibile e di lungo periodo nelle aziende oggetto di investimento. La strategia di investimento dei fondi gestiti da Riello Investimenti Partners SGR prevede un forte coinvolgimento diretto dei team di gestione e si basa sulla gestione attiva delle aziende in portafoglio, puntando al loro sviluppo, anche attraverso l'ingresso di nuove risorse manageriali, al miglioramento della loro *corporate governance*, al consolidamento e alla internazionalizzazione a sostegno del *made in Italy*.



Nicola Riello, *Presidente Riello Investimenti Partners Sgr*

Mail: n.riello@rielloinvestimenti.it

Federica Loconsolo, *Head of Institutional and International Business Development Riello Investimenti Partners Sgr*

Mail: f.loconsolo@riellopartners.it

Sito: www.rielloinvestimenti.it