

Emerging Markets Fixed Income: un approccio misto per ottimizzare il rendimento

Le economie dei mercati emergenti costituiscono circa la metà del PIL mondiale e rimangono i principali motori della crescita globale.

Questa *asset class* rimane in una fase di crescita e offre numerose opportunità agli investitori per diversificare tra regioni, settori, *rating* e valute.

Dal punto di vista degli investimenti, le obbligazioni dei mercati emergenti offrono un rendimento più elevato rispetto ai titoli dei mercati sviluppati con un *rating* di credito equivalente.

Tuttavia, molti investitori, tra cui le imprese di assicurazioni, tendono a sottopesare particolarmente le obbligazioni sui mercati emergenti.

Cercheremo di demistificare questa *asset class*, discuteremo la nostra filosofia d'investimento e la nostra visione per ottenere un miglior rendimento corretto per la volatilità.



Giancarlo Sandrin
Italy Country Head,
Wholesale & Retail, EMEA
Legal & General Investment
Management

Giancarlo è responsabile del mercato Wholesale e Retail italiano di LGIM. È entrato a far parte di LGIM nel 2018 da BlackRock, dove ha ricoperto il ruolo di Head of Asset Manager Clients per iShares Italy ed è stato responsabile dello sviluppo del *business* degli ETF nel mercato Wholesale italiano. In precedenza, faceva parte dei HSBC Investments, dove copriva i fundbuyers italiani. Giancarlo è anche presidente di CFA Society Italy. Si è laureato in Economia all'Università Bocconi ed è un CFA charterholder.

Legal & General Investment Management

Legal & General Investment Management (LGIM) è uno dei maggiori gestori europei oltre che un importante investitore globale, con un patrimonio totale gestito di € 1400 miliardi*. Lavoriamo con un'ampia gamma di clienti globali, inclusi fondi pensione, fondi sovrani, assicurazioni, distributori di fondi, investitori al dettaglio e investitori diretti. Negli ultimi 50 anni abbiamo costruito la nostra attività comprendendo ciò che conta di più per i nostri clienti, e trasformando questa visione in prodotti e soluzioni di investimento accessibili e di valore. Forniamo competenze in materia di investimenti in tutta la gamma di classi di attività, inclusi reddito fisso, azionario, *multi-asset*, *real asset* e liquidità. Le nostre capacità spaziano dalle strategie indicizzate, attive ed ETF, sino alla gestione della liquidità e a soluzioni *liability-driven risk* (LDI).



* Fonte: dati interni LGIM al 30 giugno 2020. LAUM divulgato aggrega le attività gestite da LGIM nel Regno Unito, LGIMA negli Stati Uniti e LGIM Asia a Hong Kong. LAUM include il valore dei titoli e delle posizioni in derivati.

Giancarlo Sandrin, Italy Country Head, Wholesale & Retail, EMEA Legal & General Investment Management
Email: giancarlo.sandrin@lgim.com

Uday Patnaik, Head of Emerging Market Debt Legal & General Investment Management
Email: Uday.Patnaik@lgim.com

Sito: www.lgim.com