

Le nuove vie d'accesso ai *private market* globali

Visibilità sull'orizzonte temporale d'investimento e sui premi al rischio rispetto ai mercati quotati nonché una gamma di tipologie di strategie disponibili sempre più profonda, hanno reso i ***private markets*** una tra le soluzioni più efficaci per affrontare anche l'attuale contesto di mercato, caratterizzato da volatilità, inflazione ed instabilità.

La raccolta di capitali è ai massimi di sempre rendendo, di fatto, l'accesso alle migliori opportunità di investimento ristretto ai soli operatori di elevato *standing* e con le dovute specializzazioni.

Infatti, i diversi segmenti che compongono i ***private market*** sono andati via via diversificandosi, e hanno portato allo sviluppo di soluzioni di investimento sempre più specifiche. Non vi è più solo l'opportunità di investire al fianco dei più grandi e noti gestori del mondo, tramite i fondi. Oggi, tra le vie d'accesso ai mercati privati globali, si contano nuove soluzioni nei co-investimenti diretti, nel mercato secondario e nel debito collegato a transazioni di *private equity*.

Ad esempio, nel segmento dei co-investimenti, tutto questo si declina nella cosiddetta parte di *co-underwriting*. Non si investe più semplicemente nelle allocazioni di capitale che restano disponibili e che vengono sindacate sul mercato, ma si collabora con il *General Partner* per strutturare e vincere l'operazione. Così facendo, si diventa parte attiva nel singolo *deal*, garantendosi, di fatto, una leva negoziale molto più importante con il gestore stesso.

Alberto Salato, Head of Southern Europe Client Group Neuberger Berman

Alberto Salato è entrato a far parte di Neuberger Berman nel 2018 nel ruolo di *Managing Director, Head of Southern Europe Client Group*, con responsabilità per lo sviluppo della clientela in Italia e nella Penisola Iberica.

Prima di entrare in Neuberger Berman, ha ricoperto il ruolo di *Managing Director* in BlackRock Investment Management dove è stato responsabile dello sviluppo e del mantenimento della relazione con i clienti istituzionali italiani per oltre dieci anni. In precedenza, ha lavorato per Franklin Templeton Investments nel ruolo di *Sales Executive Institutional*, dopo aver iniziato la sua carriera nella divisione di *Private Banking* di JP Morgan a Milano. Alberto vanta 20 anni di esperienza nel settore degli investimenti e si è laureato in Economia delle Istituzioni e dei Mercati Finanziari con il massimo dei voti presso l'Università Bocconi di Milano.



Alberto Salato, Head of Southern Europe Client Group Neuberger Berman

Email: Alberto.Salato@nb.com

Nel mercato secondario di *private equity*, invece, l'accesso alle migliori transazioni, non si fa più soltanto acquisendo quote di fondi che attuali investitori vogliono dismettere. Si guarda ora, sempre più frequentemente, alle operazioni GP-led, nelle quali sono gli stessi gestori del fondo di *private equity* che cercano degli investitori di secondario, solitamente per continuare l'*holding period* delle migliori società che detengono in portafoglio.

Infine, con riferimento al *private debt*, ci sono crescenti opportunità di finanziare le transazioni di M&A promosse dai fondi di *private equity*: molto spesso tramite la parte di debito mezzanina, che offre dei rendimenti simili all'*equity* e multipli di ingresso molto inferiori, pertanto con un profilo rischio/rendimento attraente.

Tuttavia, **accesso è la parola chiave**: solo chi ha le necessarie competenze, reputazione e un *network* di relazioni consolidate con i più noti operatori, riesce a portare ai propri clienti queste opportunità.

Neuberger Berman

Fondata nel 1939, Neuberger Berman è una società di investimento globale privata, indipendente e controllata dai propri dipendenti. La società gestisce un'ampia gamma di strategie di investimento azionarie, obbligazionarie, quantitative, *multi-asset* e nei *private markets*, per clientela istituzionale, consulenti finanziari e investitori privati a livello globale. Con uffici in 25 Paesi, NB ha un *team* diversificato che conta oltre 2.300 dipendenti e più di 640 professionisti degli investimenti.

NEUBERGER	BERMAN
-----------	--------

La società si è posizionata per otto anni consecutivi al primo o al secondo posto tra le migliori società al mondo (con più di 1.000 dipendenti) nel sondaggio *Best Places to Work in Money Management* di *Pensions & Investments*. Nel 2020, i Principi per l'Investimento Responsabile (PRI) hanno nominato Neuberger Berman *Leader*, una designazione assegnata a meno dell'1% delle società di investimento per l'eccellenza nelle prassi ambientali, sociali e di *governance* (ESG).

I PRI hanno inoltre assegnato a Neuberger Berman un *rating* A+, il punteggio più alto possibile, in ogni categoria per l'approccio all'integrazione ESG tra le classi di attivi. Al 31 dicembre 2021, Neuberger Berman vanta oltre 460 miliardi di dollari di patrimonio in gestione.

Sito web: www.nb.com