

Ambienta, oltre 10 anni di investimenti in sostenibilità ambientale

La sostenibilità sta ridisegnando qualsiasi industria. Ognuna in modo diverso perché ogni industria ha le sue priorità da un punto di vista della sostenibilità. È un *megatrend* che riguarda l'intera economia e Ambienta SGR è un *leader* indiscusso nel settore. Nasce con la sostenibilità nel proprio nome e le tematiche ambientali sono nel cuore della sua attività. Con la sua attività nel *Private Equity*, Ambienta è stata la prima a dimostrare che investire in *business* guidati dalla sostenibilità ambientale comporta sia ritorni finanziari da primo decile, sia un impatto misurabile e solido. Ha innovato e continuerà a farlo non solo attraverso partecipazioni di maggioranza nelle aziende che compra, ma anche attraverso prodotti che abbiano il primario obiettivo della sostenibilità. Ad oggi Ambienta è uno dei pochi operatori finanziari la cui intera gamma di prodotti soddisfa i requisiti dell'art. 9 SFDR ed uno dei pochissimi *asset manager* certificati B Corp (aziende che scelgono volontariamente e formalmente di produrre contemporaneamente benefici di carattere sociale e ambientale mentre raggiungono i propri risultati di profitto). Le strategie di investimento implementate da Ambienta, grazie all'obiettivo della sostenibilità, sono anche in grado di creare valore beneficiando del più grande *megatrend* in atto: la sostenibilità ambientale. Dopo una lunga storia di successo nel *Private Equity*, nel 2019 è stata creata Ambienta X, la divisione specializzata sui mercati liquidi per fare leva sulla decennale esperienza di Ambienta nel campo della sostenibilità ambientale. Il gruppo offre una gamma di soluzioni liquide *best in class* che combinano la profonda conoscenza specialistica con il rigoroso controllo del rischio. Sostenendo le aziende nel loro percorso di perfezionamento, Ambienta si trova dallo stesso lato e pensa nello stesso modo delle aziende target creando valore per loro, per la SGR e per i suoi investitori. La sostenibilità è una forza innovativa e dirompente che costantemente crea vincitori e perdenti nei loro rispettivi campi. La sua esperienza nell'individuare il vantaggio competitivo, o la mancanza, aiuta Ambienta a selezionare le opportunità più interessanti sia sui mercati privati, sia sui mercati liquidi con strategie direzionali o decorrelate.



Michele Romualdi
Head of Sales Italy
Ambienta SGR

Michele Romualdi è entrato in Ambienta nel 2021 come Head of Sales Italia.

Con oltre venti anni di esperienza sui mercati finanziari prima di Ambienta era Head of Institutional Sales Italy per Fidelity International dove precedentemente ha svolto anche il ruolo di Sales Director Wholesale and Distribution, con un *focus* sulle più importanti reti di consulenza finanziaria.

Prima di entrare in Fidelity, Michele ha passato 15 anni in Kairos Partners dove era Senior Sales Director.

Ha cominciato la sua carriera come Client Advisor in UBS Italia. Michele ha una laurea con lode in Economia e Commercio presso l'Università La Sapienza di Roma e detiene un Master in *Private Banking* rilasciato da UBS.

Ambienta SGR

Ambienta è un *Asset Manager* focalizzato sulla sostenibilità ambientale ed è *leader* nell'applicazione della sostenibilità ambientale al mondo degli investimenti finanziari. Con sedi a Milano, Londra, Parigi e Düsseldorf, Ambienta gestisce *asset* per 2 miliardi di dollari concentrandosi su investimenti in società pubbliche e private guidate dai *megatrend* ambientali. Nell'ambito del *Private Equity*, Ambienta gestisce il più grande fondo al mondo con questa strategia e ha completato quarantuno investimenti in tutta Europa nelle aree dell'uso efficiente delle risorse naturali e del controllo dell'inquinamento. Nei mercati quotati Ambienta ha creato il primo fondo *absolute return* interamente focalizzato sulla sostenibilità ambientale.



Michele Romualdi, Head of Sales Italy Ambienta SGR

Email: mir@ambientasgr.com

Sito web: www.ambientasgr.com