

Investire nei *private markets* globali

Fenera & Partners SGR è una società di gestione del risparmio che opera nei *private markets* attraverso la selezione di fondi di terzi nei segmenti del *private equity*, del *real estate* e del *private debt* con un approccio globale. I *private capitals* sono ormai un'*asset class* imprescindibile per gli investitori istituzionali Italiani e il compito della SGR è accompagnare l'investitore nella costruzione e nel monitoraggio di un portafoglio globale.

Oggi al mondo esistono oltre 18.000 operatori nei *private markets* e la selezione degli *asset manager* con un *track record* nel primo decile deve esser affidata a un gestore di esperienza. La nostra SGR opera da più di 15 anni nella selezione di *asset manager* internazionali ed è investita in più di 80 fondi con 60 diverse controparti.

Il mercato del *private equity* è in continua crescita, negli ultimi 10 anni le masse gestite sono cresciute del 264% portando i livelli sopra ai 5.500 mld. Inoltre, il mercato delle *private company* è 10 volte superiore a quello delle *quoted* e la proporzione aumenta in maniera esponenziale se prendiamo in considerazione le aziende *private* nel *lower mid market*, ovvero con fatturati tra i \$50 – 100 mln.

Alla luce di queste valutazioni, Fenera & Partners SGR crede che, in questa fase particolare di mercato, alcuni temi d'investimento possano rappresentare opportunità imprescindibili nella costruzione di un portafoglio globale all'interno dei *private markets*: 1) il mercato del secondario 2) l'esposizione al segmento di mercato *growth tech* 2) l'esposizione ai *private markets* in Asia e 4) le opportunità di co-investimento.



Emanuele Musso

Head of Institutional Sales

Fenera & Partners SGR

Laureato in Economia presso l'Università degli Studi di Torino e con un MSc presso la London School of Economics.

A partire dal 2002 ha maturato diverse esperienze nell'ambito dei *private markets* a livello internazionale, dapprima presso Belgrave Capital Management L.t.d. quindi presso HQ Capital e infine presso ELM Capital con ruolo di *advisor* nei segmenti *secondary market* e *private placement*.

In Fenera & Partners SGR dal 2020 - quale Consigliere della Società – ricopre la carica di Head of Institutional Sales.

Fenera & Partners SGR

Fenera & Partners SGR S.p.A. nasce nel 2017 dalla quindicennale esperienza maturata dai suoi fondatori negli investimenti alternativi, nell'ambito di Fenera Holding S.p.A., società di partecipazioni attiva da trent'anni nei *private markets*. L'*expertise*, le relazioni e il *track record* maturato dai fondatori hanno consentito alla SGR di affacciarsi sin da subito a un ampio bacino di case di investimento e *asset manager* internazionali. La SGR è attiva nella costruzione dei prodotti prevalentemente nella forma di fondi di fondi ed incentrati sulle strategie di *private equity*, *private equity real estate* e *private debt* con vocazione globale. A oggi, la SGR ha raccolto oltre Euro 400 mln e gestisce 7 fondi. La SGR offre inoltre i servizi di (i) gestione di portafoglio; (ii) commercializzazione OICR Terzi e (iii) consulenza in materia di investimenti.

Emanuele Musso, *Head of Institutional Sales Fenera & Partners SGR*

Email: e.musso@fenerapartners.it

Pietro Mazza Midana, *Co-Founder Fenera & Partners SGR*

Email: p.mazzamidana@fenerapartners.it

Sito web: fenerapartners.it

