

Una diversa prospettiva sul *private equity*: l'approccio verticale

In un mercato del *private equity* sempre più competitivo, la specializzazione settoriale sta diventando uno degli attributi differenzianti fondamentali. Il numero di *private equity* che investono capitali sul mercato è cresciuto notevolmente negli ultimi anni e così la necessità di differenziarsi. **In tal senso, una delle strategie più efficaci è la garanzia di un solido track record e una conoscenza approfondita di un determinato settore.** Dimostrare di poter aggiungere valore dal punto di vista operativo e supportare il team di gestione nel raggiungimento degli obiettivi di crescita è uno degli aspetti cruciali nella selezione di un *partner* finanziario. **In questo contesto, i fondi settoriali o verticali rappresentano una solida opportunità**, specialmente quando supportati da comprovate esperienze e competenze consolidate dei soggetti coinvolti, al fine di sostenere le PMI nei loro piani di sviluppo ed espansione internazionale. La scelta del settore di riferimento risulta pertanto determinante, poiché influenza la strategia d'investimento e le opportunità di creazione di valore. **Un esempio paradigmatico è la filiera agroalimentare italiana**, che rappresenta uno dei pilastri dell'economia nazionale per fatturato, occupazione e investimenti. Questo settore, caratterizzato da una grande frammentazione di piccole e medie imprese, ha registrato, negli ultimi 30 anni, una crescita esponenziale delle esportazioni, grazie all'interesse internazionale per i prodotti *Made in Italy*, noti per la loro eccellenza e qualità. Questo marchio aiuta a valorizzare i prodotti agroalimentari, rendendoli desiderabili nei mercati globali e rafforzandone il brand. Investire in un fondo settoriale focalizzato su questo settore significa sfruttare le dinamiche positive del mercato interno e il crescente interesse internazionale. Inoltre, il supporto di soggetti con competenze specifiche nel settore permette ai gestori dei fondi di identificare le migliori opportunità, supportare le aziende nei piani di sviluppo e massimizzare i ritorni per gli investitori. In questo modo, **i fondi settoriali non solo forniscono capitale, ma diventano partner strategici**, aiutando le aziende a navigare le complessità del mercato globale e a crescere in modo sostenibile. In sintesi, la creazione di fondi settoriali richiede una scelta accurata del settore, sufficientemente ampio e frammentato per garantire una diversificazione degli investimenti e una riduzione del rischio. La filiera agroalimentare italiana è un esempio eccellente di settore che offre queste opportunità, combinando una solida base interna con un crescente potenziale internazionale, e rappresenta quindi una solida opportunità di investimento per sostenere la crescita e lo sviluppo delle PMI italiane.

Alarico Melissari, Head of Investor Relations Clessidra

In Italmobiliare dal 2017, membro del team Investimenti e Sviluppo e responsabile *Investor Relations* di Italmobiliare. Dal 2024 è anche responsabile *Investor relations* di Clessidra Holding. Precedentemente in Mediobanca per 12 anni nella divisione *investment banking*, responsabile dell'*Industry team* Telecom Media & Technology. Laurea in Ingegneria Gestionale al Politecnico di Torino. Membro del CdA di Iseo Serrature, Bene Assicurazioni, Casa della Salute e nell'LPAC di Isomer Capital I e Clessidra CCP4, è responsabile della selezione e monitoraggio degli investimenti di Italmobiliare in Fondi di *Private Equity* e *Venture Capital*. Dal 2018 al 2023 membro del CdA e *senior advisor* di Athonet oggi parte del gruppo Hewlett Packard Enterprise.





Piazza degli Affari, 2
20123 - Milano

info@clessidrasgr.it
www.clessidraprivatteequity.it

**Alarico Melissari, Head of Investor
Relations**

a.melissari@clessidragroup.it

Clessidra Private Equity SGR

Clessidra Private Equity è una società leader nel mercato italiano della gestione di fondi di *private equity*, con oltre 3 miliardi di euro di impegni di capitale complessivamente raccolti.

Fondata nel 2003, Clessidra Private Equity SGR SpA è controllata da Clessidra Holding SpA, detenuta al 100% da Italmobiliare SpA, la *holding* di investimenti controllata dalla famiglia Pesenti.

Dalla sua fondazione, sono stati completati 27 investimenti per un ammontare complessivo pari a oltre 3 miliardi di euro; nello stesso periodo sono state concluse oltre 30 operazioni di *add-on* per le società in portafoglio.

Clessidra Private Equity opera in stretta collaborazione con il *management* delle società in portafoglio al fine di sviluppare appieno il potenziale di crescita delle aziende.

Clessidra riconosce pienamente l'importanza di integrare i principi ESG nelle sue pratiche di business, agendo nell'interesse a lungo termine di investitori, imprenditori e ambiente.