

Una piattaforma di fondi on demand al servizio del Family Office

**Miglior Gestore di Fondi
italiani “small”.
Deci anni consecutive
di vittorie**



AcomeA in breve

una lunga esperienza in strategie specializzate e taylor made UCITS e Alternative

Esperienza

- Team unito da più **di 14 anni**
- Attori **dell'evoluzione** dell'AM indipendente in Italia
- Specifiche aree consolidate di specializzazione
- Asset in gestione: **1,5 mld di euro**
- **50 professionisti**



Approccio investimenti

- Approccio evoluto, concentrato sui fondamentali e sull'innovazione
- Forte attenzione all'individuazione di segnali di inefficienza di mercato
- Attento controllo del rischio e focus sulla volatilità dei prodotti
- Scelte di investimento basate su forti convinzioni senza sacrificare la diversificazione



Portafoglio prodotti

- 14 strategie Ucits con fondi Italiani
- 2 Strategie Ucits Sicav Lux
- Fondi on-demand altamente personalizzabili
- Mandati di Gestione
- Certificati innovativi



Alberto Foà
Presidente

- 40+ anni di esperienza nella gestione di fondi d'investimento
- Responsabile strategie obbligazionarie globali
- Team: gestori/analisti (3 persone)



Giordano Martinelli
Amministratore Delegato

- 40+ anni di esperienza nel settore del risparmio gestito
- Responsabile infrastruttura tecnologica
- Team: Data scientist/programmatore (8 persone)



Daniele Cohen
Direttore Generale

- 30+ anni nel settore M&A e risparmio gestito
- Responsabile finanza straordinaria e di indirizzo
- Team: Compliance, Operations, Bilancio e Budgeting (18 persone)



Giovanni Brambilla
Vice Presidente

- 30+ anni di esperienza nella gestione di fondi
- Responsabile strategie azionarie Asia-Giappone, Supervisore strategie globali/locali
- Team: gestori/analisti (5 persone)



Matteo Serio, CFA
Sviluppo Business

- 25+ anni di esperienza nel settore del risparmio gestito
- Responsabile direzione commerciale, sviluppo prodotti
- Team: sales, marketing (5 persone)



AcomeA SGR ha conseguito per dieci anni consecutivi il Premio Alto Rendimento promosso dal Gruppo 24 ORE come Miglior Gestore Fondi italiani nella categoria "Small" : 2013, 2014, 2015, 2016, 2017, 2018, 2019, 2020, 2021, 2022

Partner nella Consulenza su differenti segmenti di clienti

Wealth and Private Banking



Upper Affluent



Affluent



Investitori istituzionali



Foundations/Pension funds



Insurers (Unit linked)



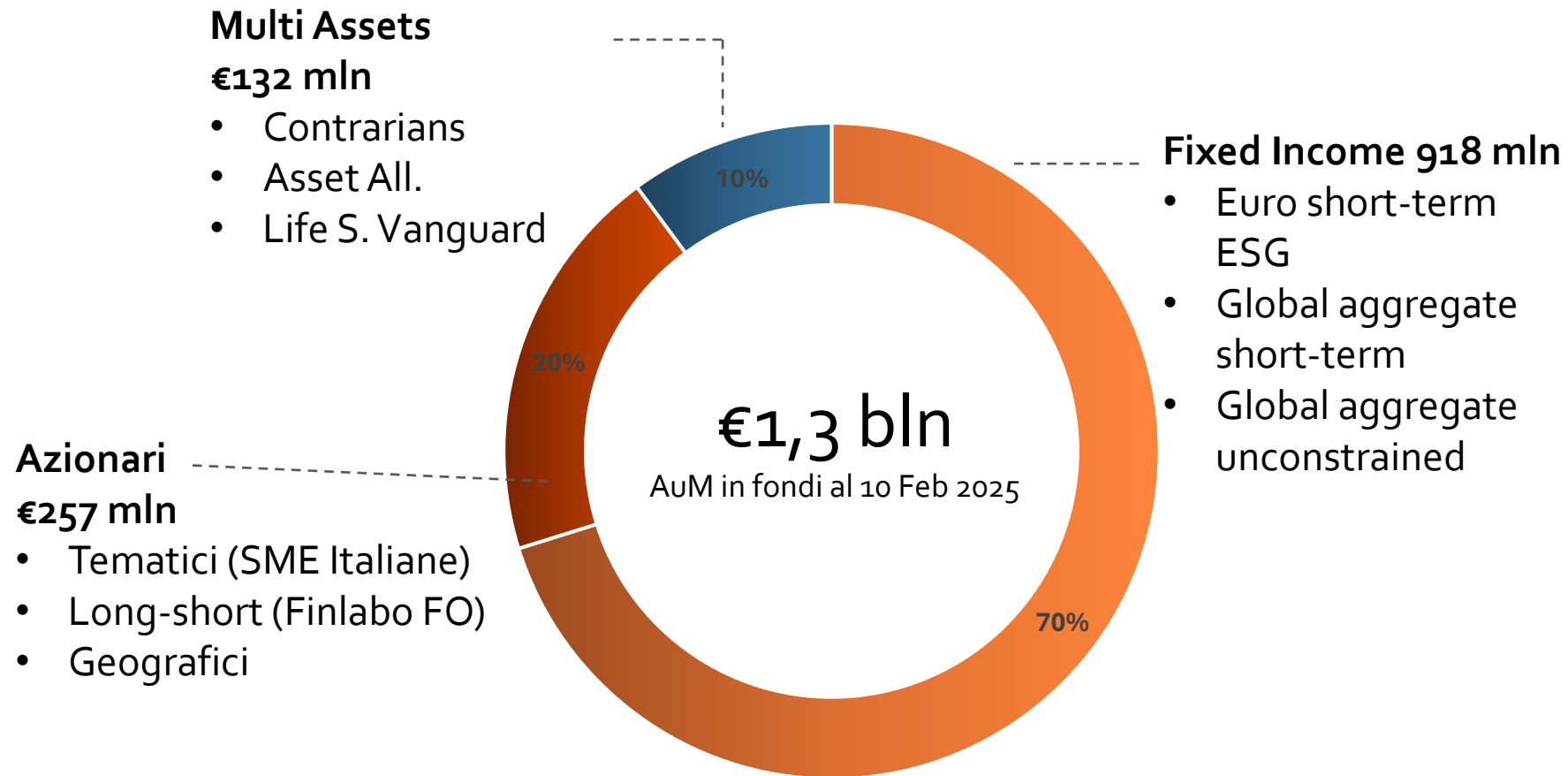
INTESA SANPAOLO
VITA



Funds buyer



Il portafoglio fondi Ucits/Alternativi AcomeA SGR



Le tempistiche per il lancio di un fondo

Esempio di un fondo chiuso, con la forma legale della SGR

La strutturazione di un nuovo fondo chiuso: *Timing*

Mesi	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Elaborazione progetto													
Costituzione SGR													
Autorizzazione SGR													
Approvazione regolamento													
Attività di pre-funding													
Attività di fund raising													

L'alta scalabilità di una SGR specializzata

Tempistiche e complessità fortemente ridotte: tempo stimato 3 mesi, capitale iniziale significativamente inferiore a quello idoneo per Sicav LUX e IR



I principali vantaggi per gestori terzi

1 Tempistiche brevi, seeding contenuto: AcomeA SGR offre una piattaforma di fondi on demand che permette di lanciare nuovi fondi in tempi brevi, riducendo significativamente le complessità. Il capitale iniziale è molto più contenuto di una Sicav Lux o IR

2 Alta scalabilità: La specializzazione di AcomeA SGR consente di mantenere i costi sotto controllo, offrendo un servizio efficiente.

3 Totale flessibilità nella personalizzazione dei fondi: AcomeA SGR offre soluzioni su misura che possono essere adattate alle specifiche esigenze dei gestori terzi, per lanciare creare fondi aperti/chiusi UCITS e non-UCITS domiciliati in ITALIA

CONTATTI



Matteo Serio
Managing Partner

Mail: matteo.serio@acomea.it
Tel. 347 4779881



Jacopo Schlesinger
Sales Manager

Mail: jacopo.schlesinger@acomea.it
Tel. 347 6173838

Questa è una comunicazione di marketing. Le informazioni contenute in questo documento non sono destinate ad alcun soggetto diverso da un Investitore Professionale secondo la definizione formulata dall'autorità di regolamentazione. Esso non è indirizzato e non è concepito per la distribuzione, o l'utilizzo, da parte di qualsiasi persona o entità avente cittadinanza, residenza o ubicazione in qualsiasi località, Stato, Paese o giurisdizione in cui tale distribuzione, pubblicazione, messa a disposizione o utilizzo sono in contrasto con norme di legge o regolamentari. Prima di adottare qualsiasi decisione di investimento si prega leggere attentamente il Documento contenente le informazioni chiave per gli investitori (il "KID"), il Prospetto, il Regolamento di gestione e il modulo di sottoscrizione. Tali documenti che descrivono anche i diritti degli investitori, sono disponibili in lingua italiana e possono essere consultati in qualsiasi momento, gratuitamente, sul sito web della SGR www.acomea.it, alla sezione «Documenti e Moduli», e possono essere ottenuti gratuitamente, su richiesta, presso la sede della SGR e presso i collocatori. I rendimenti passati non sono indicativi di quelli futuri". I valori sono al lordo della ritenuta fiscale, la quale dipende dalla situazione personale di ciascun investitore e può cambiare in futuro. Acomea SGR S.p.A. può decidere di porre fine alle disposizioni adottate per la commercializzazione dei suoi organismi di investimento collettivo in conformità a quanto previsto dall'articolo 93 bis della direttiva 2009/65/CE. Qualsiasi informazione contenuta nel presente documento, successivamente alla data di redazione del medesimo, potrà essere oggetto di modifica o aggiornamento senza alcun obbligo da parte di Acomea SGR S.p.A. di comunicare tali modifiche o aggiornamenti a coloro i quali siano venuti a conoscenza dei contenuti di tale comunicazione