

Il ruolo del capitale privato a supporto delle PMI italiane

In un contesto economico caratterizzato da forte instabilità e da un elevato livello di incertezza – alimentato dalle tensioni geopolitiche, dalle politiche commerciali internazionali, dall'andamento dei prezzi delle materie prime e dalle scelte delle banche centrali in materia di tassi e concessione del credito – **le PMI italiane si trovano ad affrontare sfide sempre più complesse.**

La progressiva contrazione del credito bancario tradizionale e l'inasprimento dei criteri regolamentari stanno rendendo più difficile per molte imprese accedere a risorse finanziarie adeguate e questo riguarda non solo le aziende con **squilibri finanziari temporanei**, ma anche le PMI con **bassa capitalizzazione** e strutture organizzative che non soddisfano gli standard di **Basilea II/III**.

È proprio in questi contesti che **soluzioni di finanziamento alternative** possono svolgere un ruolo chiave nel sostenere la continuità operativa, la crescita e il rilancio delle PMI.

Gli interventi focalizzati sulle PMI consentono di adottare **un approccio di sistema e complementare** rispetto alle banche tradizionali, capace di adattarsi alle specificità delle singole realtà imprenditoriali, aree geografiche e settori merceologici. Il finanziamento di PMI, che sia volto a supportare **progetti di crescita e sviluppo**, o che sia inserito in percorsi strutturati di **riequilibrio e rilancio**, permette di coniugare protezione del capitale, valorizzazione progressiva nel medio periodo e sostegno all'economia reale. Si tratta di un approccio orientato alla creazione di valore industriale prima ancora che finanziario.

Per gli investitori istituzionali, l'esposizione a strategie dedicate alle PMI rappresenta **una componente strutturale e anticiclica del portafoglio**: non solo in termini di rendimento potenziale, ma anche come strumento per accompagnare la trasformazione del tessuto produttivo, favorendo percorsi di crescita sostenibile, rafforzamento patrimoniale e continuità aziendale. In questo senso, l'obiettivo non è esclusivamente la performance, ma anche l'impatto economico e sociale generato sui territori nonché gli effetti "*mission related*" che gli investimenti nell'economia reale generano a beneficio del sistema economico di cui l'investitore istituzionale è diretta emanazione.

Claudio Nardone, CEO Sagitta SGR

Claudio Nardone entra nel gruppo Europa Investimenti (di cui Sagitta SGR è parte) nel 2011. In precedenza, Claudio è stato *director* dell'attività di *investment banking* in Banca MB (una *merchant Bank* Italiana), *director* del Gruppo Meliorbanca, dedicandosi alle attività di *private equity* del gruppo (fondi Star Venture Fund I e MeliorEquityFund) nella società Meliorbanca Asset Management SGR, e *director* di Gallo & C. S.p.A., boutique di *advisory/M&A* del gruppo Meliorbanca. Ha ricoperto il ruolo di amministratore, anche con deleghe, di diverse società private industriali e di servizi, e con azioni quotate in Borsa (Mediacontech S.p.A., HDI Spa, Fintel Energia, EICF) ed è attualmente l'AD di Sagitta. Laureato in Economia Aziendale presso l'Università Bocconi di Milano.





Corso Vittorio Emanuele II 24-28,
20122 - Milano

info@sagittasgr.it

www.sagittasgr.it

Claudio Nardone,
CEO

claudio.nardone@sagittasgr.it

Giuseppe Semeraro,
Senior Director,
Origination & Business Development

giuseppe.semeraro@sagittasgr.it

Sagitta SGR

Sagitta SGR S.p.A. è la società di gestione del risparmio del Gruppo Arrow Global specializzata nella gestione di *asset* alternativi illiquidi, mobiliari, immobiliari e di credito e nelle *special situations*. Sagitta è un GEFIA «sopra-soglia» ai sensi della AIMFD, autorizzata alla promozione e gestione di FIA mobiliari, FIA immobiliari e FIA che investono in crediti. I fondi di Sagitta SGR sono rivolti a investitori istituzionali e sono caratterizzati da profili di rischio/rendimento particolarmente interessanti. Ad oggi Sagitta gestisce *asset* per oltre 2,3 miliardi di euro (inclusi *commitment* residui) con specifico focus sul settore dei crediti, sul settore immobiliare e infrastrutturale, del *direct lending* e delle *special situations*. Sagitta SGR si propone quindi come piattaforma di investimento *multi-asset* e *multi-strategy* con particolare focus sulle situazioni di complessità, consentendo a investitori istituzionali italiani ed esteri di poter cogliere opportunità di investimento in *asset* illiquidi e alternativi anche tramite fondi di investimento innovativi. Nell'ambito del suo percorso ESG, Sagitta SGR è firmataria del UN-supported PRI (*Principles for Responsible Investment*), ha completato il processo di valutazione delle proprie pratiche di sostenibilità, ricevendo, per il secondo anno consecutivo, la "medaglia d'argento" da parte di EcoVadis, leader globale nel *business sustainability assessment* e *rating*, e ha ottenuto il label di partecipazione al progetto pilota ESG.IAMA (*Identity Asset Manager Assessment*) Private.

Arrow Global

Arrow Global è un *asset manager* pan-europeo specializzato nella promozione di fondi di investimento nel settore del credito, in quello immobiliare e nel *direct lending*, presente in Europa - Regno Unito, Irlanda, Portogallo, Italia, Spagna, Francia, Germania e Olanda - con 25 piattaforme di investimento controllate direttamente che impiegano oltre 4.000 dipendenti e oltre 120 miliardi di euro di AuM.