

## Mercati privati, longevità e Intelligenza Artificiale: la vera sfida non è solo investire, ma saper eseguire

Il rischio di longevità sta ridefinendo il settore assicurativo e spingendo una **rapida evoluzione delle strategie di asset allocation**. Le Compagnie si rivolgono sempre più ai mercati privati, a portafogli *multi-asset* globali e a strutture d'investimento sofisticate **per generare rendimento e coprire passività di lungo termine**.

**Questa transizione porta però nuove sfide operative**: gli investimenti alternativi aumentano la complessità dei dati, riducono la trasparenza e richiedono capacità di *look-through* più profonde, mentre i modelli operativi *legacy* faticano a integrare nuove *asset class*, rallentando l'innovazione dei prodotti e il *time-to-market*.

A partire da esperienze concrete nel settore, la sessione mostrerà come **la crescente complessità dei portafogli** stia imponendo un ripensamento dei modelli operativi e quanto siano centrali **qualità dei dati, automazione e scalabilità** per gestire portafogli sempre più complessi.

Attraverso esempi pratici verrà illustrato come **i progressi nella gestione dei dati e nell'intelligenza artificiale** possano migliorare il controllo dei portafogli, aumentare la trasparenza e accelerare l'adozione di nuove strategie di investimento.

In ultima analisi, se il rischio di longevità influenza in cosa investono le Compagnie, saranno le loro capacità operative a determinarne il successo nell'esecuzione.

### Susanna Tosi Findlay, Head of Business Development Italy Clearwater Analytics

---

Susanna è *Head of Business Development* per l'Italia presso Clearwater Analytics (CWAN), con l'obiettivo di rafforzare la presenza di Clearwater nel mercato assicurativo italiano. Vanta oltre dieci anni di esperienza nelle vendite e nello sviluppo commerciale di tecnologie finanziarie nei mercati europei. Prima di entrare in Clearwater è stata *Director* a DTCC, dove ha guidato lo sviluppo del business e i servizi di consulenza in EMEA, incluse le soluzioni di *trade reporting*. In precedenza ha lavorato quattro anni in Bloomberg LP, seguendo clienti *sell-side* e *buy-side* in Belgio, Lussemburgo e in Europa, con una specializzazione in *fixed income*. Susanna unisce una profonda conoscenza delle infrastrutture dei mercati finanziari a un solido *track record* commerciale in Italia, Regno Unito e Europa continentale.





CLEARWATER

12 Moorgate, London,  
EC2R 6DA - United Kingdom

[www.cwan.com](http://www.cwan.com)

---

Susanna Tosi Findlay,  
Head of Business Development Italy

[stosifindlay@cwana.com](mailto:stosifindlay@cwana.com)

## Clearwater Analytics

Clearwater Analytics (CWAN) rivoluziona la gestione degli investimenti con una piattaforma *cloud-native* fra le più complete del settore, progettata per investitori istituzionali attivi nei mercati pubblici e privati a livello globale.

A differenza dei sistemi *legacy*, che generano rischio operativo, inefficienze e frammentazione dei dati, l'architettura *single-instance* e *multi-tenant* di CWAN offre dati in tempo reale e *insight* basati sull'AI lungo l'intero ciclo di vita dell'investimento.

La piattaforma integra in un unico ambiente *portfolio* e *order management*, contabilità degli investimenti, riconciliazione, *reporting* regolamentare, performance, *compliance* e *risk analytics*, eliminando i silos informativi.

Clearwater lavora con assicurazioni, *asset manager*, *hedge fund*, banche, *corporation* e istituzioni pubbliche, supportando oltre 10.000 miliardi di dollari di *asset* a livello globale.