

Gli investimenti illiquidi a supporto dell'economia reale

FNSI, *private debt*, PIR, *private equity* e *venture capital* sono alcune delle principali opportunità che possono essere utilizzate per finanziare e fornire liquidità alle PMI italiane quotate e non. È un cambio di paradigma o una tendenza del momento?

Un progetto come quello del Fondo Nazionale Strategico Indiretto rappresenta una opportunità temporanea, ancorché con un orizzonte di lungo periodo, che dimostra come la finanza alternativa possa essere non soltanto un'iniziativa di singoli privati, **ma anche una precisa strategia di politica economica** in cui lo Stato co-investe con i privati per proteggere e far crescere le eccellenze industriali italiane quotate.

- **Gli investimenti alternativi illiquidi** sono un veicolo sempre più utilizzato per uscire dai mercati quotati tradizionali e iniettare risorse. Si può ormai ritenere che siano il canale finanziario principale **per supportare l'economia reale**, facendo confluire il risparmio privato direttamente verso imprese non quotate e infrastrutture.
- Le PMI italiane costituiscono il 99% del tessuto produttivo italiano, che genera circa **il 70% del fatturato nazionale, impiegando più del 75% della forza lavoro. Parliamo di circa 240.000 aziende**, ovvero la stragrande maggioranza del motore economico italiano, che però rimangono rigorosamente al di fuori dei mercati pubblici. Piazza Affari conta infatti circa **310 PMI quotate su un totale di poco superiore a 400, al netto di delisting e asfissia degli scambi per i titoli più piccoli**. Un ecosistema capace di creare un ponte diretto tra risparmio istituzionale/privato e la produzione di beni e servizi può offrire nel contempo una decorrelazione dai mercati finanziari tradizionali.
- Sul quotato un altro punto sensibile riguarda la necessità di incrementare la copertura e l'informazione sui titoli, **mediante l'aumento di studi e ricerche utili** a fornire suggerimenti e numeri da utilizzare, per rendere sempre più trasparente il mercato dei capitali sulle PMI.

Forse è ancora presto per affermare se ci troviamo realmente di fronte a un cambio di paradigma, ma è innegabile che il numero di strumenti utili a centrare l'obiettivo dichiarato di fornire maggiore liquidità al mondo delle PMI è in costante aumento in questi ultimi anni. C'è una maggiore consapevolezza tra gli investitori, che si sta facendo largo con sempre maggiore veemenza. La speranza è che questo trend non rappresenti una moda passeggera, **ma un vero e proprio nuovo modo di affrontare il mondo delle PMI**.

Alessandro Coltella, Institutional Sales Ersel Asset Management SGR

Laureato in Scienze politiche con indirizzo economico presso l'Università di Torino, entra nel mondo della finanza e della consulenza, in qualità di promotore finanziario presso Finanza & Futuro (gruppo DB). Nel 2001 per 11 mesi segue con profitto il Master in *Corporate Finance* presso la SDA Bocconi e svolge lo stage presso *Analysis SPA*.

Dal 2002 al 2011 con il trasferimento a Milano, lavora presso Analysis Spa con la qualifica di analista sulle *small cap* italiane. Nel 2016 approda in Ersel a Torino, con la carica di responsabile per l'attività di sviluppo sulla clientela istituzionale.





ERSEL

Piazza Solferino 11,
10121 - Torino

info@ersel.it
www.ersel.it

Alessandro Coltella,
Institutional Sales

alessandro.coltella@ersel.it

Ersel

Ersel Banca Privata, società indipendente specializzata nel *wealth management*, è tra i principali gruppi bancari privati in Italia. Specialista nella gestione di grandi patrimoni, Ersel è stata fondata a Torino nel 1936 come Studio Giubergia, divenendo nel 1984 la prima società di fondi comuni autorizzata in Italia.

Dopo la fusione con Banca Albertini, storica boutique finanziaria milanese, e la conseguente trasformazione in banca, Ersel accresce negli anni la sua presenza in Italia e all'estero sempre sotto la guida delle famiglie dei fondatori che ne detengono tuttora l'intero capitale, garantendo indipendenza, continuità e solidità al gruppo.

Esempio di continuità e innovazione, Ersel è una realtà unica per il suo modello di servizio, per l'attenzione alla qualità e al rapporto diretto con i clienti. A differenza delle banche commerciali, focalizza la sua attività sulla cura di tutti gli aspetti riguardanti i patrimoni familiari e degli *High Net Worth Individual*, affiancando alla gestione, servizi di consulenza sugli investimenti, servizi fiduciari, di *asset protection* e di *corporate advisory*.

Il gruppo vanta oggi risultati importanti, con oltre 22 miliardi di *asset* dei clienti, 330 professionisti e 71 *banker*. Al timone di Ersel Banca Privata, dal 2019, l'amministratore delegato Andrea Rotti.