

Incertezza geopolitica e continua innovazione con USA ancora leader

L'attuale **incertezza geopolitica** da un lato e la continua **spinta all'innovazione** dall'altro spingono il focus degli investitori, con l'obiettivo di avere una gestione più dinamica e meglio bilanciata, **verso orizzonti temporali a medio-lungo termine**.

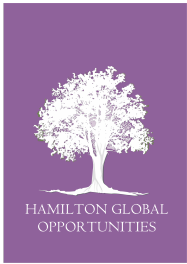
Imperativa la ricerca di leader e talenti su cui puntare per una corretta *execution*. **USA resta il mercato di riferimento**: economia resiliente, crescita rilevante, peso determinante in innovazione, ricerca e sviluppo.

Gustavo Perrotta, Founder & CEO Hamilton Global Opportunities

Ha iniziato la sua carriera a Londra (dove risiede da 35 anni) in Arthur Andersen, all'interno della divisione *Audit* nel *Financial Market Practice*. Dopo una breve parentesi in Morgan Stanley (*Wealth Mgmt*) è passato in Credit Suisse Investment Banking Division dove per 14 anni ha seguito il mercato azionario americano e ha lavorato a stretto contatto con il *Tech Team* guidato da Frank Quattrone.

In qualità di *Equity Country Manager* per l'Italia ha anche collaborato con *Equity Capital Market*, *Asset Mgmt* e *Private Banking*, al fine di sviluppare e implementare la strategia "*One Bank*" disegnata dall'allora CEO Brady Dougan. Ha fondato Hamilton Global Opportunities nel 2009 con l'*ex-Chairman* di Barclays Bank, Sir Peter Middleton, attuale *Non Executive Chairman* della società.





30-35 Pall Mall,
SW1Y 5LP- London

info@hamiltongo.eu
www.hamiltongo.eu

Gustavo Perrotta,
Founder & CEO

gp@hamiltongo.eu

Hamilton Global Opportunities

Hamilton Global Opportunities è una *Holding* di Partecipazioni quotata su Euronext Growth Parigi. Fondata nel 2009 ha maturato circa 17 anni di *track record*, 12 come società privata e 5 come *public entity*.

Veicolo di capitale permanente, focalizza i suoi investimenti su società *private* in fase di crescita (*growth capital/ late stage*) in Tech, Fintech, MedTech.

Investe al fianco di Mgmt Teams di grande esperienza, altamente focalizzati su *execution* di qualità. Le aree geografiche di riferimento sono USA e Europa.

La società effettua prevalentemente investimenti di minoranza in vario modo (*equity, semi equity, convertibili*) con orizzonte temporale di uscita tra i 4 e i 5 anni. L'obiettivo dopo ogni *exit* è quello di destinare agli azionisti parte della creazione di valore tramite distribuzione di dividendi. Grande enfasi viene posta alla protezione del capitale, mentre si cercano ritorni asimmetrici rispetto al mercato, stabili e continuativi.