

FSI - il più grande investitore europeo per la crescita dedicato a un singolo Paese, l'Italia

Dimensione distintiva

Con €5 miliardi gestiti, FSI è il maggiore investitore di private equity basato in Italia. Il Con un track-record di 15 anni, il Team FSI ha completato 25 Investimenti e oltre 50 acquisizioni



Progetti di crescita

Gli investimenti di FSI registrano una forte crescita delle aziende in termini di ricavi, marginalità e occupazione. FSI è stata premiata per 4 volte in 5 anni da AIFI per l'investimento dell'anno



Top performance

FSI è tra i gestori con le migliori performance in Europa per capitale distribuito e per potenzialità delle società in portafoglio. Multiplo del capitale investito dei primi 8 disinvestimenti di 2,3x, DPI (cassa distribuita) pari a 1,2x in soli 6 anni e 1,6€ miliardi distribuiti agli investitori

Mission critical

Focalizzazione settori chiave per lo sviluppo del Paese con Team e Industrial Partners dedicati. Formula adatta all'attuale contesto economico, focalizzata sulla penetrazione dei mercati internazionali e sul consolidamento settoriale

Network internazionale

Ampio network globale che supporta l'internazionalizzazione delle imprese. FSI è membro dell'alleanza di 8 tra migliori country-funds al mondo



ESG tangibile

FSI opera con la formula proprietaria 'GoSE', partendo dalla governance e implementando iniziative concrete nel territorio per il sociale e per la transizione ecologica (impronta carbonica del portafoglio ridotta del 50%)

Il track record del team FSI



Fondo Strategico Italiano (€1,3 mld, 2011)

Totale
9 investimenti

Multiplo capitale 1,9x

IRR (inv. realizzati) 27%

Quasi raddoppiato il capitale investito in un periodo medio di detenzione di 2,8 anni

FSI I (€1,4 mld, 2019)

Portafoglio realizzato
8 partecipazioni realizzate

Multiplo capitale 2,3x

IRR (inv. realizzati) 32%

Periodo medio di detenzione di 3,1 anni. Tutto il capitale richiamato è stato distribuito agli investitori in meno di 6 anni dalla chiusura della raccolta

Totale fondo
11 inv. (inc. 3 società ancora in ptf)

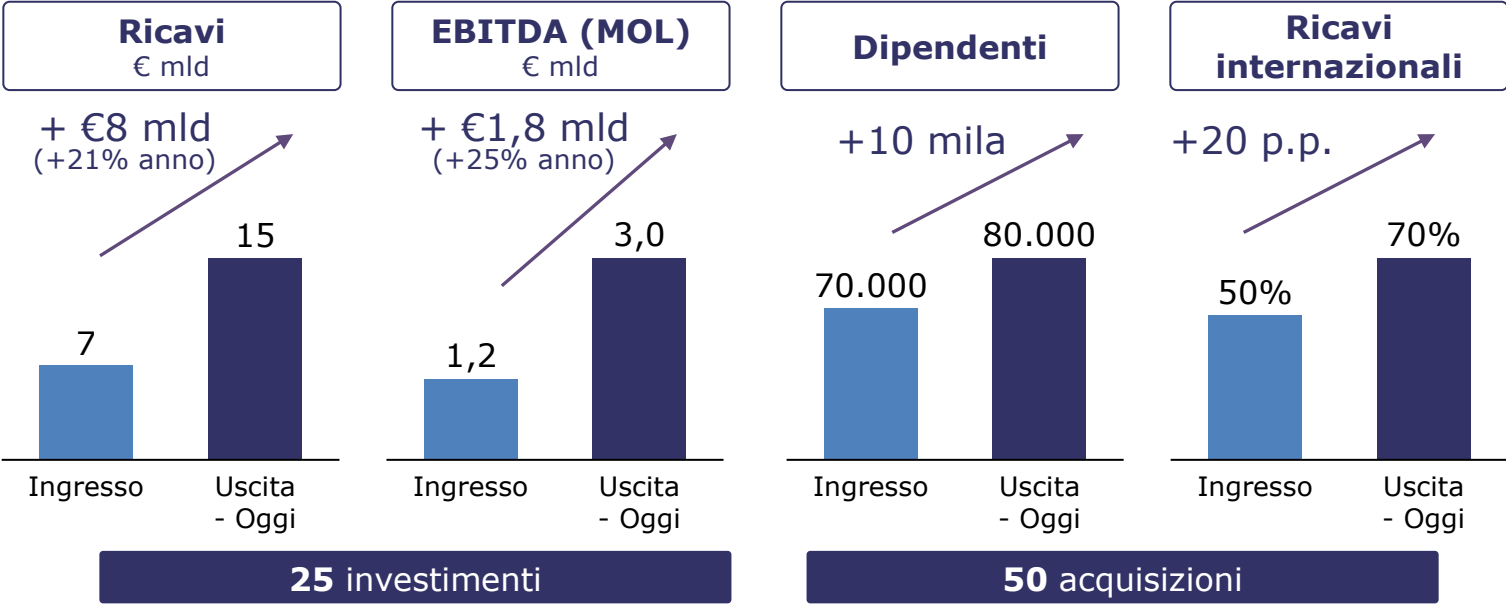
Valore del portafoglio 2,3x

Net IRR (totale fondo) 24%

DPI (top 10% in EU-US) 1,2x

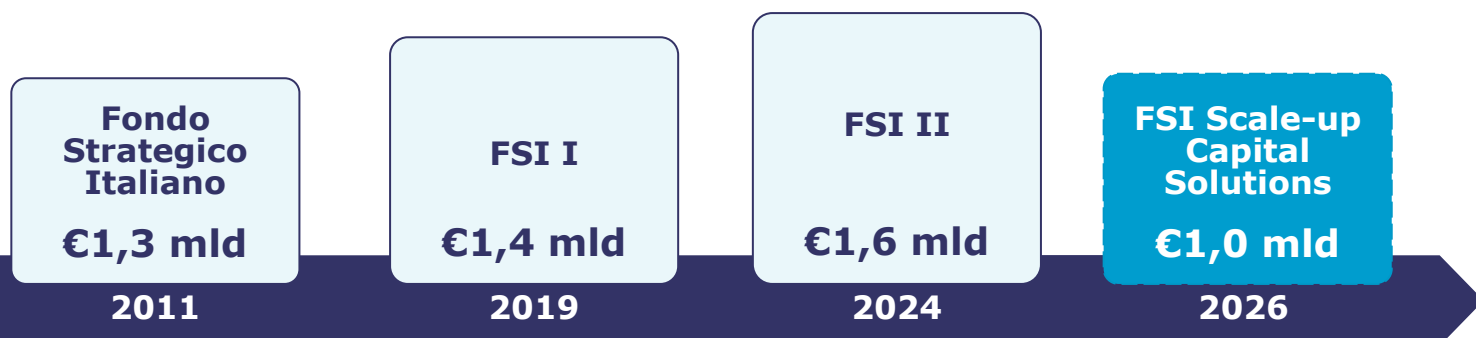
TVPI (top 25% in EU-US) 2,0x

Note: investimenti del team FSI effettuati presso Fondo Strategico Italiano (gennaio 2012 – settembre 2016); performance di FSI I al 30 giugno 2026, inclusa la distribuzione pro forma integrale di Cerved; TVPI e IRR netto sono mostrati prima dell'accantonamento del carried interest. DPI e TVPI in comparazione con dati Pitchbook al 10 settembre 2026, Private Equity Buyout e Growth, Europa, Stati Uniti e Canada, fondi con vintage 2018-2019 e commitment tra 800 e 1.600 milioni di euro



Note: include gli investimenti del Team FSI quando al Fondo Strategico Italiano

FSI ha avviato il fundraising del fondo FSI Scale-up Capital Solutions



Crescita ed estensione del modello di successo di FSI

Forte track record nel segmento

Forte opportunità nei settori in cui FSI è specialista e in cui l'Italia si caratterizza

Soluzioni flessibili di strumenti d'investimento adeguatamente remunerati

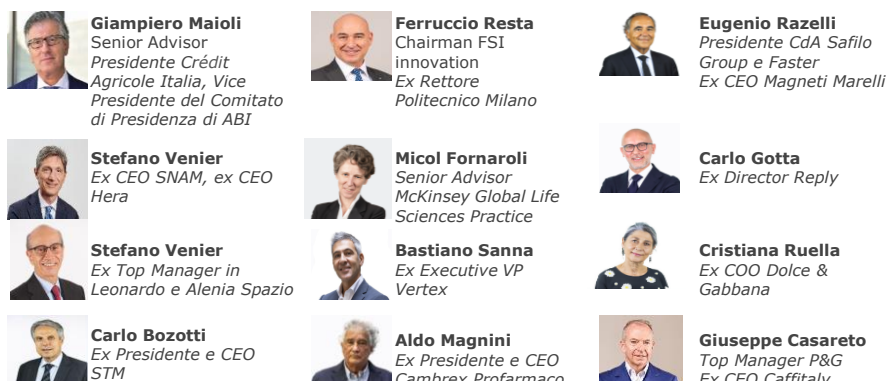
- Lancio di una **strategia dedicata alle medie imprese italiane**, che consente di continuare a servire questo segmento nonostante la progressiva crescita dimensionale dei fondi flagship (FSI II ha raggiunto €1,6 miliardi)
- Applicazione in **continuità della formula d'investimento di FSI** sviluppata in oltre **15 anni di supporto a progetti di crescita**
- **Strategia sinergica ai fondi esistenti**, facendo leva su track-record, capacità di originazione e competenze industriali di FSI
- Fondo dedicato a **medie aziende italiane con €10-25 mln di EBITDA (MOL)**, segmento dimensionale particolarmente rilevante nell'**economia italiana e nel network di FSI**
- FSI ha già **dimostrato forte capacità di creazione di valore in questo segmento**, come nei casi Lumson, Missoni e Lynx (crescita dell'EBITDA da €10 mln a €35 mln, 9 acquisizioni, 43% IRR e 3,2x MoM)
- **Tecnologia** (inc. Fintech, AI, Cyber, Robotica, Machinery, Digital)
- **Healthcare** (inc. Pharma, Med-tech, Health services, Wellness)
- **Agri-food** (inc. Green, Circular, Agri-tech)
- Investimenti scale-up con **strumenti finanziari flessibili, strutturabili in base** alle esigenze dell'azienda, del partner imprenditore e del **progetto di creazione di valore**
- Il mix di strumenti offre un **profilo rischio-rendimento attrattivo**

Team di FSI

Leadership-Partner



Operating e Industrial Partner



Contatti

Simone Perga
Business Development, IR Director

Telefono: +39 02 62001482
E-mail: simone.perga@fondofsi.it
Passaggio Centrale, 7 20123 Milano, Italia



Il presente documento è stato redatto per meri fini informativi e non ha ad oggetto, né rappresenta un'offerta di strumenti finanziari. Il presente documento è di carattere strettamente riservato e confidenziale ed il destinatario si impegna, pertanto, a non trasmetterlo, divulgarlo o diffonderlo a terzi, in tutto o in parte e in qualsiasi modo, nonché a trattare le informazioni in esso contenute in modo da mantenerne la natura confidenziale e riservata. I risultati passati non sono una garanzia di risultati futuri e il valore degli investimenti, e la loro relativa redditività, possono aumentare o diminuire. Il contenuto del documento non è da interpretarsi come una sollecitazione di investimento, una consulenza legale, fiscale o di investimento.